



Sneller, slimmer en schoner monteren met Lubo Fasteners

Vastvretende bouten waren voor Peter de Bruine jarenlang een grote bron van ergernis. De monteur en eigenaar van een las- en constructiebedrijf vond dat het anders moest én anders kon. In 2013 bedacht hij een innovatieve oplossing: Lubo Lubrication.

De milieuvriendelijke droge smering groeide uit tot een baanbrekend en succesvol product, dat in de loop der jaren door steeds meer sectoren werd ontdekt en omarmd. „We vergemakkelijken montage op een slimme, kostenbesparende en duurzame manier.”

De uitvinding van De Bruine is uit frustratie ontstaan, vertelt hij. „Jaren geleden smeerde ik als monteur rvs-boutjes in met montagepasta om koudlas – het vastlopen van de bout – te voorkomen. Als je dat een tijdje doet, zit je zelf uiteindelijk helemaal onder die vette, zwarte bende. Maar ook je machines worden ermee besmeurd, waarna je alles weer moet schoonmaken. Dat frustreerde mij mateloos, om nog maar te zwijgen over het demonteren van een bout die door je voorganger niet goed is gesmeerd. Dan krijg je de bout echt niet los, waarna zo’n bout afbreekt en je de hele boel moet uitboren of uitfrezen.”

Revolutie

De Bruine bedacht zich dat dit ook anders moest kunnen: sneller, slimmer en schoner.

Zo introduceerde hij in 2013 het eerste prototype van zijn Lubo Fasteners: rvs-bevestigingsmateriaal, voorgesmeerd met Lubo Lubrication. Met deze droge, PFAS vrije smering ontketende De Bruine een revolutie in de wereld van bevestigingstechniek. „Tijdens demonstraties op beurzen laten we zien hoe je onze smering toepast en wat er vervolgens gebeurt. De verbaasde en verraste reacties van mensen die dat zien, spreken boekdelen. Monteurs hoeven bevestigings-materiaal niet meer zelf in te smeren, wat veel tijd en ellende scheelt. Ik belde eens een nieuwe klant rond 16.30 uur om te vragen hoe het met zijn boutjes ging. Toen hij antwoordde dat hij al in de auto naar huis zat, vroeg ik of hij niet hoefde te werken. Wat bleek: het werk was al gedaan! Bovendien levert het ondernemers een mooie kostenbesparing op. Zo snijdt het mes aan twee kanten.”

Constance wrijvingscoëfficiënt

Hoe werkt dat precies? De Bruine legt uit: „Met behulp van een visioncamera sturen we een proces waarin een egale, droge smeerlaag wordt aangebracht op de schroefdraad van rvs-bevestigingsmateriaal. Door wrijving tijdens het monteren of demonteren smelt de droge smering, waardoor Lubo Lubrication er, als ware het een soort wax, voor zorgt dat de schroefdraad in één vloeiende beweging kan worden vast- of losgedraaid. Daarbij heeft de smering nog een belangrijk voordeel: de gelijkmatige verdeling van de droge smering over de schroefdraad van de bout zorgt tijdens de montage voor een constante wrijvingscoëfficiënt. Dat is cruciaal om een lekdicte verbinding voor een gas- of waterleiding te krijgen.”

Samen sterk

Die laatste eigenschap komt regelmatig goed van pas, vertelt De Bruine. Eén van die momenten was vorig jaar, bij een wereldwijd gerenommeerde klant die gespecialiseerd is in de opslag en de overslag van vloeibare en gasvormige producten. De Bruine: „Onder de cryogene omstandigheden in het proces van deze klant bleven er steeds maar weer lekkages ontstaan. Dat was voor deze klant een serieus probleem. Onze droge smering is bestand tegen deze omstandigheden. Samen met andere partners hebben we toen intensief samengewerkt en deze klant een effectieve totaaloplossing geboden. Dat vind ik zo mooi aan dit werk: vanuit de verbinding lossen we samen problemen op, met elkaar en voor elkaar.”

Alles gesmeerd

Verbinding loopt als een rode draad over de werkvloer bij Lubo International, legt De Bruine uit. „Ons motto is: bij Lubo gaat alles gesmeerd! Dat slaat allereerst natuurlijk terug op ons doel om bevestigingsmaterialen goed gesmeerd te laten lopen. Maar het reikt verder dan dat: we vinden het minstens zo belangrijk dat de verbinding tussen mensen gesmeerd verloopt. Vanuit die verbinding met onze klanten en onze medewerkers werken we bij Lubo International gezamenlijk aan het oplossen van problemen die voor onze opdrachtgevers regelmatig hardnekkig en uitdagend zijn. Ook zorgen we ervoor dat we onze klanten de juiste service verlenen.”

Van uitvinder naar ondernemer

Zijn passie en enthousiasme stralen van De Bruine af als hij vertelt over het onder-



nerschap. „We zijn als organisatie een verhaal aan het schrijven dat in meerdere opzichten best bijzonder is: een uitvinder die ondernemer is geworden en in die hoedanigheid een wat vreemde eend in de bijt is, temeer omdat hij een innovatief product in een conservatieve markt heeft gezet. Tegelijk ben ik erg dankbaar voor de positie die wij mogen innemen: we zijn de enige met dit product en werken in een compacte, familiale organisatie die alles in eigen beheer heeft en onafhankelijk is van derden. Daardoor kunnen we onze eigen koers varen en zijn we erg flexibel. Bovendien kunnen we onze opdrachtgevers met een speciaal Kanban-systeem volledig ontzorgen en snel schakelen als zij acute problemen hebben.”

PFAS-vrij

Dat snelle schakelen lukt Lubo International onder andere door de grote voorraad bevestigingsmaterialen waarover het bedrijf beschikt. „We leveren met name voorgesmeerde rvs-stalen bouten in de range van M3 tot M39, maar leveren onze droge smering ook op stalen bouten, draadeinden en andere specialiteiten. In totaal hebben we meer dan 2000 verschillende bouten die we direct uit voorraad kunnen leveren. Het mooie van onze voorgesmeerde rvs-bouten is dat ze niet vet zijn en direct uit de verpakking gebruikt kunnen worden. Bovendien bestaat de smering volledig uit natuurlijke ingrediënten. Onze bevestigingsmaterialen zijn daardoor milieuvriendelijk en PFAS-vrij, zodat ze perfect geschikt zijn om te worden toegepast in de voedingsindustrie en (drink)watertoepassingen”, aldus De Bruine.

Vakopleidingen

Ook monteurs in andere branches maken volop gebruik van Lubo Fasteners – de naam waaronder De Bruine zijn bevestigingsmaterialen met voorgesmeerde Lubo Lubrication verkoopt. „Onze Fasteners bewijzen hun meerwaarde ook in sectoren als de infrastructuur, petrochemie en wind en offshore. Het mooie van onze droge smering is dat deze ervoor zorgt dat een schroefdraad veel langer goed blijft. Bouten en draadeinden kunnen daardoor gerust meerdere keren worden hergebruikt. Duurzaamheid vinden we belangrijk met het oog op de toekomst. Over toekomst gesproken: één van onze leukste doelgroepen vind ik de vakopleidingen zoals je die bijvoorbeeld ziet in de weg- en waterbouw. Op deze opleidingen laten we monteurs al op jonge leeftijd kennismaken met onze mooie innovaties.”

Van vloeistof tot poeder

De Bruine, die zijn onderneming samen met zijn vrouw Annemarie bestuurt, heeft zijn innovatie door de jaren heen zorgvuldig doorontwikkeld. Het begon allemaal in een kleine loods in Kortgene, waar De Bruine een constructiebedrijf runde voor met name de scheepvaart. „In die kleine loods ontwikkelde ik een productielijn die de Lubo Lubrication op de schroefdraad kon aanbrengen. Aanvankelijk was dat nog in vloeibare vorm. Daarbij liepen de bouten eerst door een bad met vloeistof en stonden wij vervolgens netjes op een rij om alle boutjes handmatig schoon te poetsen. Die situatie werd onhoudbaar toen de volumes sterk toenamen. Toen hebben we onze vloeibare smering verder uitgewerkt tot de huidige poedervorm.”

Beste keuze

In 2019 verhuisde De Bruine zijn bedrijf naar de huidige locatie: het voormalige pand van Zeelandnet in Kamperland, een paar kilometer verderop. „In Kortgene groeiden we uit ons jasje. Hier in Kamperland kreeg ieder onderdeel, van productie en magazijn tot kantoren, zijn eigen plek. Iedereen was enthousiast over ons product, maar door onze werkwijze hadden we een levertijd van een week of vier. Dat weerhield veel potentiële klanten ervan om onze producten te bestellen. Toen hebben we ons woonhuis verkocht en de overwaarde grotendeels in voorraad geïnvesteerd. Vanaf 2021 leverden we zelf uit voorraad aan de handel en via dropshipment aan de eindklant, waardoor we ineens binnen één dag konden leveren. Achteraf is dat de beste keuze geweest die we toen hadden kunnen maken.”

Ambities

Ook met het oog op de toekomst is De Bruine ambitieus. „We zijn momenteel bezig met de ontwikkeling en de installatie van een nieuwe machinelijn. Bovendien breiden we ons magazijn binnenkort uit: ons assortiment wordt steeds breder en in het huidige magazijn hebben we onvoldoende capaciteit om dat goed te kunnen opvangen.” Met het magazijn groeit ook de afzetmarkt mee, vertelt De Bruine. „We hopen ons huidige afzetgebied – Nederland en Vlaanderen – in de nabije toekomst uit te breiden. Eerst richten we ons daarbij op Duitsland, Wallonië en Frankrijk en daarna willen we graag verder Europa in. Ook projecten in andere continenten sluiten we zeker niet uit.”